

Partenerul tău CRM pentru creștere sustenabilă





Introducere și Prezentare Generală

Despre Beans United, partener HubSpot

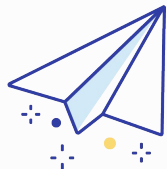


10+ ani experiență

Primul Partener HubSpot și prima agenție inbound fondată în România



Nota 5/5 pe Portalul de Recenzii al Partenerilor HubSpot



Peste 400 de proiecte de Automatizare a proceselor de Marketing, Vânzări și Customer Service



Peste 30 de certificări în Marketing Digital și Automatizare, inclusiv certificarea de Trainer Certificat HubSpot



Peste 500 de campanii de Generare de Leaduri și Retenție a Clienților



Scor NPS excelent cu o rată de retenție a clienților de 90%

Obiective principale pe care le realizăm



Implementare și configurare HubSpot CRM

Oferim soluții personalizate pentru HubSpot CRM pentru a vă ajuta în funcție de nevoile companiei, inclusiv consultanță, training, implementare de procese și onboarding sau alte integrări.



Creșterea ratei de Leaduri Calificate

Creăm strategii personalizate pentru a atrage lead-uri de înaltă calitate, sporind ratele de conversie pentru vânzări.



Automatizare procese vânzări, marketing, service

Implementăm soluții de automatizare personalizate și strategii pentru alinierea proceselor de marketing, vânzări, customer support.



Retenția Clienților și Lifecycle Marketing

Dezvoltăm strategii personalizate pentru upsell, cross-sell, reînnoirea contractelor și implicarea clienților prin crearea de valoare.



Alinierea Proceselor de Marketing și Vânzări

Promovăm „smarketing” prin crearea unui cadru unificat care stimulează colaborarea, vizează publicul potrivit și crește ratele de conversie.



Strategie B2B Growth Marketing, Product Marketing

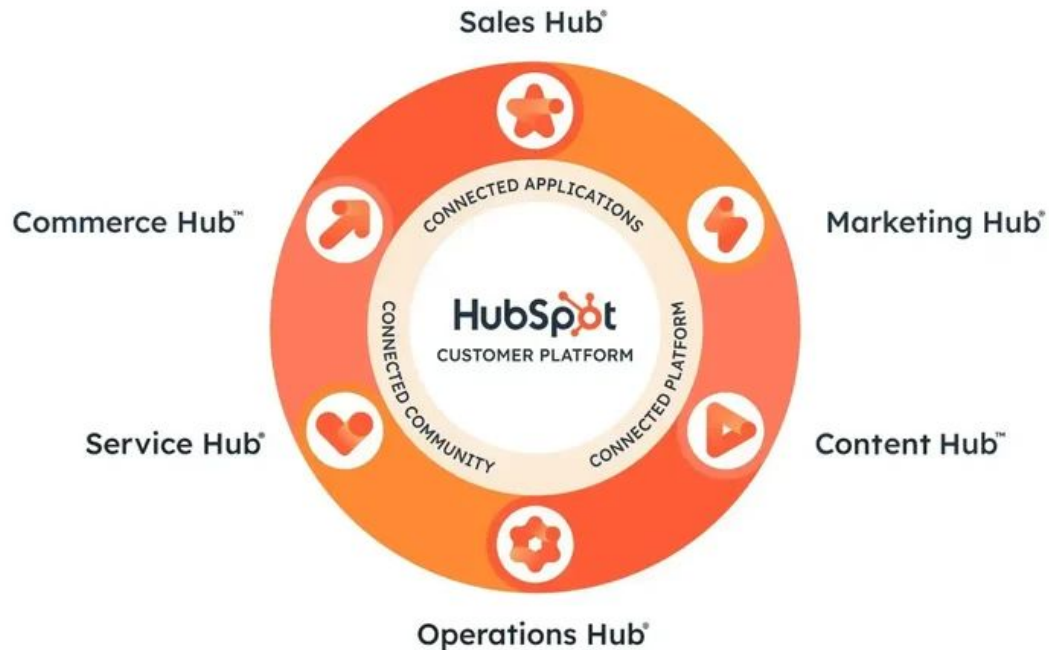
Oferim strategii personalizate bazate pe date pentru marketing inbound, planuri de lansare pe piață și poziționarea produsului, pentru a atinge obiectivele companiei.

Soluții pentru Creștere cu HubSpot



HubSpot CRM Platform

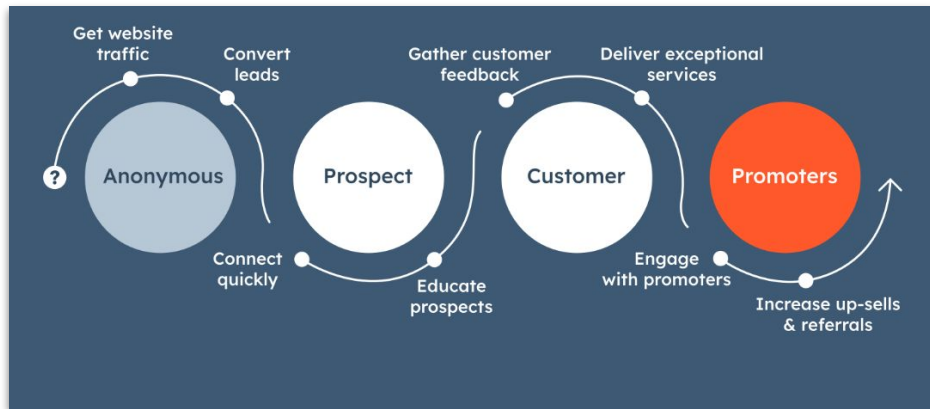
Platformă integrată care sprijină creșterea. Beneficiază de instrumentele esențiale de care ai nevoie, indiferent de planul ales.



HubSpot pentru Creștere

Prezentare Generală a HubSpot

- **HubSpot CRM:** Centralizarea Informațiilor despre Clienți și Prospecti
- **Marketing Hub:** Atragerea Leadurilor, Engajamentul Prospectilor și al Clienților
- **Content Hub:** Crearea și gestionarea conținutului, creare websites și blogs, susținute de AI
- **Sales Hub:** Conversia Lead-urilor și închiderea tranzacțiilor
- **Service Hub:** Retenția și Loializarea Clienților



HubSpot Sales Hub

Instrumente care îți economisesc timp, îți oferă perspective mai profunde asupra potențialilor clienți, automatizează sarcinile repetitive și te ajută să închei mai rapid mai multe vânzări.



Start Conversations

- Email Tracking & Notifications
- Email Sequences
- Gmail & Outlook Integrations
- Calling
- Task Automation



Deepen Relationships

- Meeting Scheduling
- Live Chat
- Tasks & Activities
- Account-Based Marketing
- 1:1 Video
- Mobile CRM App for Sales Reps



Manage Your Pipeline

- Pipeline Management
- Playbooks
- Rep Productivity Performance
- Quotes
- Sales Analytics & Reporting
- Forecasting

HubSpot Marketing Hub

O platformă de marketing alimentată de datele din CRM, care îți oferă tot ce ai nevoie pentru a fi descoperit, a atrage noi contacte și a le transforma în lead-uri calificate pentru echipa de vânzări.



Attract Attention

- Blog
- Video
- Social Media
- SEO
- Ads



Convert More Leads

- Email Marketing
- Marketing Automation
- Live Chat
- Conversational Bots
- A/B Testing
- Forms
- Smart Content
- Behavioral Targeting



Report & Customize

- Campaign Reporting
- Website Traffic Analytics
- Attribution Reporting
- Custom Objects
- Partitioning

HubSpot Content Hub

Dezvoltă-ți afacerea transformând site-ul tău într-un motor de creștere.



Create Remarkable Website Experiences With Ease

- Scalable CMS for website, landing pages, blog creation
- Membership-driven Content
- Interactive Web Apps
- (i.e. Payments, Event Registration) Local Website Development
- Dynamic Content with HubDB



Optimize & Personalize Your Website

- SEO Optimizations and Recommendations
- A/B Testing
- Video & Podcast Hosting
- Case Study Generator
- AI Blog Writer
- Contact Attribution Report Builder
- Smart Content & Reporting
- Web Analytics



Manage your growing digital presence

- Standard SSL Certificate
- Site Performance Monitoring
- Brand Domains
- Custom CDC Configuration
- Activity Logs
- 24/7 Security Monitoring & Threat Detection

HubSpot Service Hub

Software de customer service care îți oferă toate instrumentele necesare pentru a oferi servicii de top într-un mod eficient, consolidând relațiile cu clienții și impresionându-i pe măsură ce îți scalezi afacerea.



Unite Teams & Channels

- Ticketing
- Calling
- Team Management
- Team Email
- Conversations Inbox
- Conversational Bots



Scale Support

- Knowledge Base
- Email Sequences
- Task Automation
- Ticket Automation
- Templates
- Live Chat



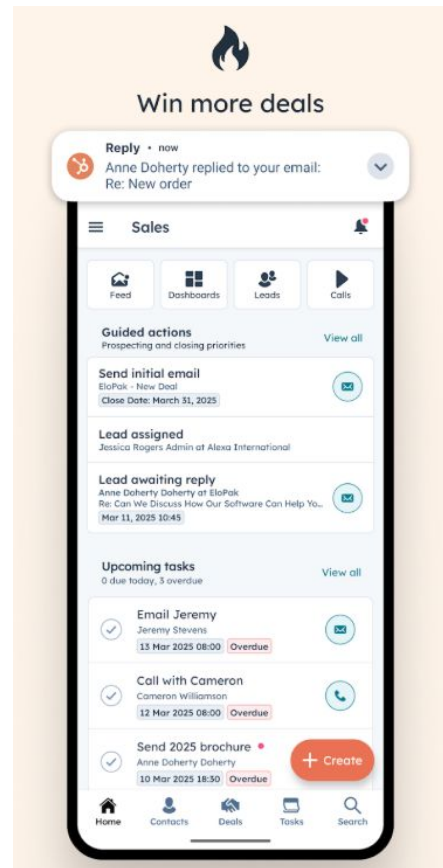
Power Proactive Service

- Time-to-Close Reports
- 1:1 Video
- Ticket Closed Reports
- Feedback Surveys
- Rep Productivity Performance

HubSpot Mobile App

Continuă să-ți crești afacerea de oriunde cu aplicația mobilă gratuită HubSpot.

- Nu rata nicio oportunitate, chiar și atunci când nu ești la birou
- Oferă o experiență remarcabilă clienților, indiferent unde te afli
- Rămâi conectat la rețelele sociale 24/7





Preț licențe
HubSpot

Offer HubSpot Starter

CRM
Marketing Hub
Content Hub
Sales Hub
Service Hub

Annual billing, with discount

**Prețuri actualizate în august
2025.*

Pricing Estimate



RECURRING FEES

Marketing Hub Starter (1,000 marketing contacts
included)

~~€20~~ **€9/mo**
(billed annually)

Sales Hub Starter

~~€20~~ **€9/mo**
(billed annually)

Service Hub Starter

~~€20~~ **€9/mo**
(billed annually)

Content Hub Starter

~~€20~~ **€9/mo**
(billed annually)

Monthly cost:

~~€80~~ **€36/mo**

Plan subtotal:

~~€960~~ **€432/yr**
(monthly cost × 12)

Offer HubSpot Professional

CRM
Marketing Hub
Content Hub
Sales Hub
Service Hub

Annual billing, with discount

**Prețuri actualizate în august 2025.*

Pricing Estimate



RECURRING FEES

HubSpot for Marketers Professional

~~€980~~ **€882/mo**

(billed annually)

Includes:

Marketing Hub Professional

Includes 2,000 Marketing Contacts

Content Hub Professional

3 Core Seats

Sales Hub Professional (1 Sales Seat)

~~€100~~ **€90/mo**

(billed annually)

Service Hub Professional (1 Service Seat)

~~€100~~ **€90/mo**

(billed annually)

Monthly cost:

~~€1,180~~ **€1,062/mo**

Plan subtotal:

~~€14,160~~ **€12,744/yr**

(monthly cost × 12)

Offer HubSpot Enterprise

CRM
Marketing Hub
Content Hub
Sales Hub
Service Hub

Annual billing

**Prețuri actualizate în august
2025.*

Pricing Estimate

RECURRING FEES

HubSpot for Marketers Enterprise

Includes:

Marketing Hub Enterprise

Includes 10,000 Marketing Contacts

Content Hub Enterprise

5 Core Seats

€3,730/mo

(billed annually)

Sales Hub Enterprise (1 Sales Seat)

€150/mo

(billed annually)

Service Hub Enterprise (1 Service Seat)

€150/mo

(billed annually)

Monthly cost:

€4,030/mo

Plan subtotal:

€48,360/yr

(monthly cost × 12)



Comparație
funcționalități
HubSpot

Starter
Professional
Enterprise

Funcționalități Marketing & Content Hub Starter vs Professional vs Enterprise

Funcționalitate cheie	Starter	Professional	Enterprise
Email Marketing	✓ Campanii de bază	✓ Automatizări, A/B Testing	✓ Testare adaptivă, AI recommendations
Formulare & Landing Pages	✓ Basic	✓ Smart content, testare A/B	✓ Paginare dinamică, brand domains
Automatizări (Workflows)	✗	✓ Automatizări bazate pe acțiuni	✓ Automatizări complexe, ramificații logice
Blog & Website Hosting (Content Hub)	✓ Pagini simple	✓ Website complet, SEO tools, drag & drop	✓ Website Sections, Business Units, Membership Areas
Smart Content (personalizare)	✗	✓ Pe email, site, blog	✓ Pe toate canalele + reguli avansate
Reporting și Analytics	✓ Email opens, clicks	✓ Campanii, website, atribuiri	✓ Multi-touch attribution + echipe multiple
SEO Tools & Recommendations	✗	✓ Planificator de topicuri, recomandări SEO	✓ Advanced SEO și instrumente de control
ABM (Account-Based Marketing)	✗	✓ Inclus	✓ Extins cu AI și scoring predictiv
Design & Brand Tools	✓ Template-uri de bază	✓ Brand Kit, File Manager	✓ Library centralizată pentru mai multe branduri
Custom Objects & Partajare între echipe	✗	✗	✓ Custom objects, partitionare avansată

Funcționalități Sales Hub Starter vs Professional vs Enterprise

Funcționalitate	Starter	Professional	Enterprise
Pipeline-uri vânzări	✓ 1 pipeline	✓ Multiple pipelines	✓ Advanced forecasting
Automatizări email / follow-up	✓ Snippets + Templates	✓ Sequences + Task automation	✓ Workflows avansate pe echipe
Documente & Quotes	✓ Basic	✓ Smart quotes, products	✓ Playbooks, aprobări quote-uri
Lead Scoring	✗	✓ Manual scoring	✓ Predictive scoring + AI insights
Forecasting	✗	✓ Manual	✓ AI forecasting + echipe

Funcționalități Service Hub Starter vs Professional vs Enterprise

Funcționalitate	Starter	Professional	Enterprise
Inbox comun & ticketing	✓ De bază	✓ SLA-uri, routing automatizat	✓ Management avansat + echipe
Biblioteca de resurse	✗	✓ Inclus	✓ Avansată + articole private
Feedback & sondaje	✗	✓ CSAT, NPS	✓ Feedback avansat segmentat
Automatizări suport	✗	✓ Workflows	✓ Workflows complexe + permission sets
Reporting	Basic	✓ Dashboard-uri	✓ Reporting detaliat pe echipe și KPI-uri



Onboarding
HubSpot cu
Beans United

Set-up și Onboarding HubSpot

Ce include procesul de nostru:

1. Proces & Strategie

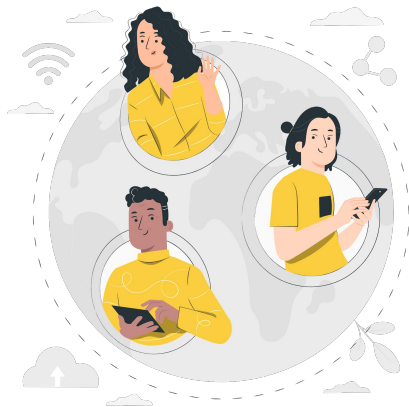
- Analiză obiective & nevoi de business
- Definire buyer personas
- Plan de creștere adaptat companiei tale

2. Setare Tehnică

- Configurare CRM, pipelines, permisiuni useri
- Creare de șabloane (emailuri, taskuri, landing pages)
- Automatizări pentru vânzări, marketing și suport

3. Training Personalizat

- Sesiuni de instruire hands-on pentru echipe
- Ghiduri și suport pentru utilizarea platformei
- Instruire pe baza obiectivelor și tool-urilor activate



Implementare HubSpot de către Beans United - one time fee

Hub	Action	Deliverables	Details
Set-up Marketing & Content Hub	Set-up	Account set-up	DNS set-up Cookies, GDPR Basic account set-up Settings for domains, email, 404, 500 pages Lead Scoring set-up Custom Properties (up to 20) Live chat configuration 1 x Form
	Training sessions	1X Training session for an overview of the tools Written documentation	Getting started with HubSpot Marketing Basic Account Setup Users Setup and Access Marketing contacts Building emails & landing pages Reporting
Sales Hub Professional	Processes set-up & Strategy	Processes audit Strategy - solution presentation	Understanding your current sales flows Strategy - solution presentation scheme Define the sales pipeline, automations, notifications and tasks for the sales users, the hand over process (informational leads, scoring leads, trigger based leads, offer request)
	Technical Set-up hands-on implementation	Implementing the process in Hubspot	1 x Pipelines, database import template Custom deal/sales properties 2x automation flows 2x standards reports 1x quote template
	Training sessions	4X Recorded training sessions for an overview of the tools Written documentation	#1 session: Getting Starting with HubSpot (set-up the Sales Hub Account, individual settings for the sales users, meeting links, inbox connect, pipeline & stages, Chrome extension & Mobile App) #2 session: Import & Organize your Data (creating sales properties, cleaning data before importing, import & organize your data) #3 session: Automate the Sales Processes (workflows 101, Lead Scoring, common processes to automate in HubSpot) #4 session: Reporting (teams activities, sales performance)
Service Hub	Processes set-up & Strategy	Processes audit Strategy - solution presentation	Understanding your current workflows Strategy - solution presentation Define the ticket pipeline, automations, notifications and tasks for the sales users, the hand over process
	Hands on Implementation	Implementing the process in Hubspot	1x Ticket Pipeline, ticket forms, creating service properties, 1x automation flows, standards reports
	Training sessions	2X Recorded training sessions for an overview of the tools Written documentation	#1 session: Getting Starting with Service Hub #2 session: Set Up Your Help Desk in HubSpot & Reports

Sales Hub

Service Hub

*Our HubSpot guided onboarding includes also the basic hands-on implementation. For any other activities, our hourly fee is 69 eur/h.

** HubSpot CRM platform cost is not included

***Guided onboarding cost is one time fee. Onboarding duration: 1-2 months. Payment: 50% at the beginning of the onboarding, 50% after the onboarding

Consultanță Lunară HubSpot, oferită de Beans United

Cost/h: 69 euro + tva.

Pachet de Consultanță (Număr de ore/lună): Se va discuta după onboarding, în funcție de nevoile tale.

Consultanță orientată pe obținerea de rezultate cu HubSpot, care va include activități și livrabile precum:

- Apeluri strategice pentru echipele de marketing și vânzări
- Răspunsuri la întrebări tehnice specifice legate de HubSpot
- Setări avansate HubSpot (workflows, procese automate)
- Participarea la întâlniri de strategie
- Propunerea de noi tactici și soluții pentru îmbunătățirea KPI-urilor lunare și trimestriale
- Training-uri cu echipa ta de marketing/vânzări/customer service pentru îmbunătățirea performanței cu ajutorul instrumentelor HubSpot
- Actualizări periodice HubSpot și cele mai bune practici
- Monitorizarea continuă a metricilor de performanță



Performanță de 5 stele a echipei Beans United.

Descoperă recenziile din HubSpot Partner Reviews Portal!

★★★★★ (5/5)

The HubSpot Agency you need

One word: professionals. Two words: client-focused. Three words: dedicated, trustworthy, versatile. In other words: Beans United is the Hubspot Agency you need when you're working with Hubspot. Their help and guidance were essential for the success of our projects.

Dragnea M., Bitdefender

★★★★★ (5/5)

Great Partener

The Beans United team continues to surprise us with their professionalism, proactivity, and commitment to get the best results while delivering high-quality projects for our clients. I recommend them to any company that wants to develop a strong inbound marketing strategy, that's both efficient and customer-centric.

Sauciuc C., OLX

[Read other reviews](#)

Printre
companiile
alături de care
colaborăm cu
succes pe
termen lung

RE/MAX
Romania

V O L V O

pluxee



Bitdefender



DALOG

AVITECH

IC-Direct
Pushing the Limits



LYSET





10 years beans
united



**Hai să transformăm
obiectivele în rezultate!**

office@beans-united.ro

www.beans-united.ro

 Follow us on
LinkedIn